

# 「自由診療のみで開業できる訳」

予防型歯科医療を自由診療により展開するためのポイント

講師

神戸市東灘区開業

あだち まさる

足立 優 先生

講演内容

1. 歯科医療界は病んでいる
  - ・ 歯科医師として憂慮すべき問題
2. 保険診療中心から自由診療へ
  - ・ 歯科医療界の状況
  - ・ パラダイム変換において考えておくこと
  - ・ 医療と医療経営
3. 自由診療のみで開業できる訳
  - ・ ビジョン
  - ・ 商品
  - ・ 医療展開の手順
  - ・ 患者アプローチ
  - ・ 仕事環境
  - ・ チーム
  - ・ 支援者
  - ・ PR
4. 何から始めるのか
  - ・ 医院の収益構造を変える
  - ・ 特定非営利活動法人 明日の歯科医療を創る会 POS



日時

2010年3月28(日) 13:00~16:00

会場

倉敷アイビースクエア

岡山県倉敷市本町 7-2 TEL:(086)422-0011

受講料

一般	歯科医師	¥10,500
	スタッフ	¥5,250

セミナー会員	歯科医師	¥9,450
	スタッフ	¥4,725

(消費税込)

定員

100名 \*定員になり次第締め切らせて頂きます

お問い合わせ



株式会社 リンケージ藤波

岡山県倉敷市加須山 881-2

TEL (086)420-0001 / FAX (086)428-8899

<http://www.f-linkage.com/> (セミナー担当直通;(090)7990-1037)

お申込方法

ホームページまたは下記の受講申込書にご記入の上 FAX にてお申込みいただき下記の口座に 3月19日までに  
お振込み下さい。尚、入金をもって受付完了とさせていただきます。また受講料の返金は致しかねますので  
ご了承下さい。

お振込み先

お振込先金融機関名	口座番号	名義
中国銀行 倉敷駅前支店	普通 2107071	カリケージフジナ

恐れ入りますが、振込手数料はご負担ください。振込控えをもって領収書に代えさせていただきます。

「自由診療のみで開業できる訳」足立優先生講演会 2010/3/28 【ご記入いただいたお申込み情報は適切、厳重に管理いたします】-受講申込書-

歯科医院名	ご住所 〒								
お名前	TEL								
	FAX								
	申込区分 <input type="checkbox"/> 一般 <input type="checkbox"/> セミナー会員医院								
<table border="1"> <tr> <td>歯科医師</td> <td>名</td> </tr> <tr> <td>_____</td> <td></td> </tr> <tr> <td>スタッフ</td> <td>名</td> </tr> <tr> <td>_____</td> <td></td> </tr> </table>	歯科医師	名	_____		スタッフ	名	_____		
歯科医師	名								
_____									
スタッフ	名								
_____									

## 講師ご挨拶

社会保障制度の動向もさることながら、世界的な不況の波は少なからず歯科業界にも押し寄せてきました。このことは新規開業数が減少していることから理解できるかと思います。私たち歯科医師はこの事態にどのように対処していけばよいのでしょうか？

歯科医師は今、さまざまな方法でこの経営悪化の状態を乗り越えようと取り組んでいます。しかし、歯科医療界を取り巻く問題は、応急処置やマイナーチェンジにより解決できる限度を超えています。例えば、保険点数の請求手法を操作したり、関連業者から搾取したり、支援者である医療スタッフを抑圧した形での既得権の維持はもはや不可能なのです。つまり、保険制度をよりどころとする医療展開ではなく、異なるパラダイムに基づいた医療展開が必要だということです。それは歯の「修理屋」という業態から「歯を失わないことにより得られる豊かな生活を守る」という業態に变革することであり、それを自由診療によるシステムで展開することだといえます。

歯を失わないための支援を歯科医業における仕事とした場合、患者へのアプローチの手順は保険制度により効率的に患者をこなすというシステムとは全く異なります。その具体的な診療展開の手法は様々なものが考えられますが、一様に保険医療制度のような規格に縛られた展開とは異なり、患者の自発的健康獲得行動を惹起することに始まり、個々の患者のQ.O.L.に配慮した支援を行う必要性から、自費診療として展開しなければならぬわけです。しかし多くの先生はこの医療展開に対する経験がなく否定的です。ただ、一見困難のように感じられるこの自由診療による展開も、一度このシステムが構築され機能するようになれば難しいものではありません。むしろ提供する価値により相応の報酬を得ることができるわけで、保険診療による薄利多売の大量生産型ビジネスの形態からの脱却が可能となり収益性も変わります。

さて、私が運営する足立優歯科診療所では開業以来、歯科医師としての仕事を「豊か生活支援業」と位置づけ、患者の口腔の健康を生涯にわたり維持する支援を行ってきました。この医療展開は現在「予防型総合歯科医療」としてシステム化され、保険制度に頼らない医業展開を成し遂げることができました。このシステムには従来の歯科医業展開とは異なる様々な要素が含まれており、なおかつ患者さんに適切な価値訴求を行う要素も含まれています。そこで今回の講演では、従来の歯科医療パラダイムと私のパラダイムがどのように異なっているのかについて焦点を当て、皆様にこれらの要素やアイデアをご紹介します。また皆さんが診療スタイルを变革しようと考えたとき、何をどのように進めていくことが大切なのかについても私の考えをお伝えできればと思っております。

歯科医療界は变革しなくてはならない時期に差し掛かっています。それは私たちにとっては大変なことにほかなりません。しかしその困難を乗り越え、先陣を歩んだ者のみが、その变革にチャレンジしたりリスクに見合う恩恵を受けることができるのも事実です。今回のお話が皆様の新たな気づきと変化への一歩となることを願っております。

神戸市東灘区開業  
足立 優

## 講師略歴

- 昭和 35 年 大阪市に生まれる  
60 年 大阪歯科大学 卒業  
大阪岩狭歯科診療所勤務  
62 年 日本歯科研修研究会 Post Graduate 研修課程修了  
63 年 米国留学  
全米各地の開業歯科医師を訪問し、米国の日常臨床に接する傍ら Dr. Dawson, L. D. Pankey Institute のセミナーを受講し、咬合理論フィロソフィーを学ぶ。
- 平成 1 年 神戸市東灘区に 足立 優歯科診療所 開設  
2 年 Dr. Dawson Post Graduate Advance Course 終了  
5 年 歯科健康管理クラブ「ZERO CLUB」設立  
6 年 Dr. Roach (米国審美歯科学会会長) セミナー開催  
コープこうべにて ZERO CLUB コンセプトについて講演、のちに食生活キャンペーン「食の公開講座」の講師となる  
7 年 デンタルハイジニストアカデミー 開校  
9 年 兵庫県新産業創造プログラムに「予防歯科センター設立計画」が認定される  
10 年 Center For Advanced Dental Study にて発表講演  
11 年 奈良県歯科医師会、大阪大学卒業後研修会、東京歯科大学卒業後研修会 その他各地で講演  
12 年 デンタルエージ開発  
13 年 予防歯科普及のための「サニア株式会社」設立  
14 年 タカラベルモント主催講演会他 各地歯科医師会にて講演  
16 年 NPO 法人「明日の歯科医療を創る会 POS」設立、同理事長  
18 年 第 5 回日本国際歯科大会 講演

現在に至る

- < 現 在 > ・大阪デンタルリサーチグループ会員、平成 6 年、14 年、19 年度代表  
・神戸臨床歯科研究会 主宰  
・日本母乳の会 会員  
・歯科健康管理クラブ「ZERO CLUB」代表  
・NPO 法人「明日の歯科医療を創る会 POS」 理事長  
・NPO 法人「患者の権利オンブズマン」オンブズマン会議メンバー

- < 活 動 > 患者中心の医療に基づく予防型総合歯科医療を展開、社会に対しての啓蒙活動と歯科医療界に対しての教育活動を行っている。

- < 著 書 > 成功する歯科医院のビジネスモデル クインテッセンス出版 (共著)  
歯科衛生士のためのヘルスカウンセリング クインテッセンス出版 (共著)  
ヘルスカウンセリング事典 日総研 (共著)  
母乳育児のコンセプト 日本小児保健協会 (共著)  
母乳育児と歯科保健 保健同人社  
その他